



# CHARTRE D'ENGAGEMENT FORMATION

*Couple*



Festival  
DES PAINS



# CHARTRE D'ENGAGEMENT MUTUEL

## **Festival des Pains : Partenaire des Artisans-Boulangers.**

Festival des Pains s'attache à défendre et promouvoir le savoir-faire des Artisans-Boulangers en leur fournissant une sélection des meilleures farines, en les aidant à enrichir et diversifier leur offre et à mieux cerner les besoins de leur clientèle.

Festival des Pains crée pour les Artisans-Boulangers de nouvelles recettes afin qu'ils répondent à une plus large demande des consommateurs et met également à leur disposition des outils de communication, voire une amélioration de l'agencement de leur magasin et des contacts avec la clientèle.

C'est à travers **LA FORMATION** que Festival des Pains va aider les Artisans-Boulangers à maîtriser ces nouvelles recettes et outils de communication.

## **Festival des Pains et la Formation**

Festival des Pains propose aux couples qui souhaitent s'installer des stages « Création/Reprise d'une boulangerie », véritable tremplin pour les aider à mener à bien leur projet. Cette formation d'une semaine est animée par des formateurs avec une partie spécifique aux boulangers (pour aborder l'aspect technique) et une autre spécifique aux boulangères (pour aborder des sujets comme les techniques de vente, le magasin idéal ou la gestion d'un commerce).

## **La Formation : une nécessité**

La formation est essentielle dans le monde du travail. Elle permet à chacun de se maintenir à un niveau élevé de compétences et de productivité. En effet, elle permet de mettre à jour ses connaissances et son savoir-faire, de se perfectionner et de se préparer aux évolutions de son métier.

La formation est un moyen qui permet à l'entreprise de consolider et de développer son niveau de compétences à travers vous et vos salariés. C'est un outil qui contribue à la performance de l'entreprise.

**Attention :** *Ce stage n'a pas pour objectif d'apprendre les bases de la boulangerie, mais de les réviser.*

*La formation : c'est évoluer soi-même afin de faire progresser son entreprise.*

# CHARTRE D'ENGAGEMENT MUTUEL

## LE MOULIN

Je soussigné, M. \_\_\_\_\_, Responsable du Moulin \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

M'engage à accompagner M. et Mme \_\_\_\_\_ dans la réussite de leur entreprise et leur offre un stage « Création/Reprise d'une boulangerie » d'une valeur de 2 500 Euros, qui se déroulera à l'Ecole de Boulangerie Artisanale Festival des Pains, 10 rue de la Campagnarde, 41600 Lamotte Beuvron,

Du \_\_\_\_\_ 2024 au \_\_\_\_\_ 2024.

M'engage à leur faire bénéficier d'un suivi de formation réalisé par leur commercial.

## LE BOULANGER / LA BOULANGERE

Nous, soussignés M. \_\_\_\_\_ et Mme \_\_\_\_\_

Boulangier/Boulangère installés à \_\_\_\_\_

Nous engageons à suivre ce stage « Création/Reprise d'une boulangerie » avec assiduité et sérieux.

Si dans une période de 36 mois à compter du stage effectué, nous ne sommes plus clients exclusifs du Moulin \_\_\_\_\_ ou si le volume en farine panifiable et pains spéciaux est inférieur à \_\_\_\_\_ quintaux par mois, nous nous engageons alors à rembourser les frais de formation du stage, soit 1 440 Euros, au Moulin.

Fait en double exemplaires à \_\_\_\_\_ le \_\_\_\_\_

Signature

Signature + cachet du moulin

# FICHE DE RENSEIGNEMENTS

(A remplir avec votre commercial)

Nom (personne côté fournil) : ..... Prénom : .....

Nom (personne côté magasin) : ..... Prénom : .....

Adresse : .....

CP : ..... Ville : .....

Tél (personne côté fournil) : .....(personne côté magasin) :.....

Adresse mail (personne côté fournil) : .....

Adresse mail (personne côté magasin) : .....

Afin de bien cibler votre parcours professionnel et ainsi être en mesure de mieux vous présenter à nos formateurs, nous vous remercions de bien vouloir nous communiquer les informations suivantes pour le stage « Création/Reprise d'une boulangerie » qui aura lieu du \_\_\_\_\_ au \_\_\_\_\_ **2024** à Lamotte Beuvron :

- S'agit-il d'une première installation ? Oui  Non

- Date approximative de l'installation : .....

- Lieu : .....

- Installation :

En nom propre : Oui  Non  En Société : Oui  Non

- Profil de Monsieur :

▪ Boulanger

▪ Pâtissier

▪ Autre : .....

- Était salarié chez l'un de vos clients ? Oui  Non

- Connait certains produits Festival Des Pains ? Oui  Non

Si oui, exemple de produits : .....

- Profil de Madame :

▪ Vendeuse en boulangerie

▪ Vendeuse dans un autre domaine

Lequel ? .....

▪ Autre profession

Laquelle ? .....

Réservation de l'hôtel la veille du stage : oui  non

Commentaires : .....

Qu'attendez-vous de ce stage ?

.....  
.....  
.....

NOM DU COMMERCIAL, DATE ET SIGNATURE :